

ორგანიზაციული ეფექტის საფუძვლები

სტივენ პ. რობინსი

სან დიეგოს სახელმწიფო უნივერსიტეტი

ტიმოთი ა. ჯაჯი

ფლორიდის უნივერსიტეტი

პირველი ქართული გამოცემა

ESSENTIALS OF
ORGANIZATIONAL BEHAVIOR

Stephen P. Robbins
San Diego State University

Timothy A. Judge
University of Florida



თბილისი

ილია ჭავჭავაძის სახელმწიფო უნივერსიტეტი

2009



პროექტი განხორციელდა ქართველობის, ჰუმანიტარული და სოციალური მეცნიერებების ფონდის (რუსთაველის ფონდი) ფინანსური მხარდაჭერით

This project has been made possible by financial support from the Foundation for Georgian Studies, Humanities and Social Sciences (Rustaveli Foundation)

www.rustaveli.org.ge

ნიგნი ითარგმნა და გამოსაცემად მომზადდა იღია ჭავჭავაძის სახელმწიფო უნივერსიტეტში პროექტით (გრანტი N 020-08): „სკოლის მართვა – პრობლემების ანალიზი და მათი გადაჭრის გზები“

მთარგმნელი: თამარ თურმანიძე
სამეცნიერო რედაქტორი: შორენა მალაკელიძე, პროექტის ხელმძღვანელი
სტილისტი რედაქტორები: არჩილ გამზარდია. ლანა ყურაძვილი

Authorized translation from the English language edition, entitled ESSENTIALS OF ORGANIZATIONAL BEHAVIOR, 9th Edition; ISBN 0-13-240883-X; by ROBBINS, STEPHEN P; and JUDGE, TIMOTHY A.; published by Pearson Education, Inc, publishing as Prentice Hall,

Copyright © 2008 by Pearson Education, Inc.

All right reserved. No part of this book may be reproduced or transmitted in any form or by any means, electronic or mechanical, including photocopying, recording or by any information storage retrieval system, without permission from Pearson Education, Inc.

Copyright for GEORGIAN language edition © 2009 ILIA CHAVCHAVADZE STATE UNIVERSITY
საავტორო უფლება თარგმანზე © 2009 ილია ჭავჭავაძის სახელმწიფო უნივერსიტეტი

ISBN 978-9941-9117-4-3

ავტორიზებული თარგმანი ინგლისურენოვანი გამოცემისა სათაურით მრგვანიზაციული ეცვლის საცუდლები, მე-9 გამოცემა; ISBN 0-13-240883-X; ავტორები რობინსი სტივენსი სტივენ ფ. და ჯაჯი ტიმოთი ა. გამომცემლობა Pearson Education Inc. publishing as Prentice Hall, copyright © 2008

ყველა უფლება დაცულია. ნინამდებარე ნიგნის არც ერთი მონაცემით არ ექვემდებარება რეპროდუცირებას, ან გადაცემას ნებისმიერი ფორმით ან ნებისმიერი გზით, ელექტრონული თუ მექანიკური ფოტოკოპირების ჩათვლით, გადამწერი, ან ინფორმაციის შენახვის სხვა სისტემით, Pearson Education Inc. ნებართვის გარეშე

ეს წიგნი ეძლვნება ჩემს მეგობრებსა და
კოლეგებს ორგანიზაციული ქცევის სამეცნიერო
საზოგადოებიდან, რომლებიც თავიანთი კვლევითა და
სწავლების პროცესისადმი ერთგულებით მნიშვნელოვნად
დაეხმარნენ სტუდენტებს ორგანიზაციული ქცევის
ცნებების გაგებასა და გამოყენებაში.

მოკლე სარჩევი

შესავალი XIX

ნაცილი I პროლოგი 1

1 ორგანიზაციული ქცევის შესავალი 1

ნაცილი II პიროვნება მრგანიზაციაში 17

- 2 ინდივიდუალური ქცევის საფუძვლები 17
- 3 პიროვნული თვისებები და ფასეულობები 40
- 4 აღქმა და ინდივიდუალური გადაწყვეტილებების მიღება 64
- 5 მოტივაციის ცნება 86
- 6 მოტივაცია: ცნებიდან გამოყენებამდე 112
- 7 ემოციები და განწყობები 135

ნაცილი III ჯგუფები მრგანიზაციაში 156

- 8 ჯგუფური ქცევის საფუძვლები 156
- 9 სამუშაო გუნდის გაგება 178
- 10 კომუნიკაცია 201
- 11 ლიდერობა 223
- 12 ძალაუფლება და პოლიტიკა 251
- 13 კონფლიქტი და მოლაპარაკება 269

ნაცილი IV მრგანიზაციული სისტემა 292

- 14 ორგანიზაციის სტრუქტურის საფუძვლები 292
- 15 ორგანიზაციული კულტურა 316
- 16 ორგანიზაციული ცვლილება და განვითარება 338
- ეპილოგი 361
- შენიშვნები 363

ქართველ მკითხველს

ჩემს თანაავტორ სტივ რობინსთან ერთად მივესალმები ილია ჭავჭავაძის სახ-
ელმწიფო უნივერსიტეტში ქართველი კოლეგების მიერ ორგანიზაციული ქცე-
ვის საფუძვლების ქართულ ენაზე გამოცემას. ამერიკის შეერთებულ შტატებში
საქართველოს დიდად ვგულშემატკივრობთ და მოხარულები ვართ მის მიერ
დამოუკიდებლობის აღდგენით. ვიმედოვნებ, ეს წიგნი დახმარებას გაუწევს ამ
დიდებული ქვეყნის მკითხველებს.

ტიმოთი ა. ჯავა,
გენერალი, ფლორიდა,
აშშ

ორგანიზაციული ეფექტურობის საფუძვლები

თავი 1

ორგანიზაციული ქცევის შესავალი

ამ თავის წაკითხვის შემდეგ თქვენ უნდა შეძლოთ:

1. ორგანიზაციული ქცევის განსაზღვრა
2. ორგანიზაციული ქცევის სისტემატური კვლევის მნიშვნელობის ახსნა
3. ქცევის მთავარი მეცნიერული დისციპლინების მიერ ორგანიზაციულ ქცევაში შეტანილი წვლილის გარკვევა
4. აღნერა იმისა, თუ როგორ შეიძლება დაეხმაროს ორგანიზაციული ქცევის ცნებები ორგანიზაციებს პროდუქტიულობის გაზრდაში
5. ორგანიზაციული ქცევის ცნებების გამოყენებისას მენეჯერთა ძირითადი პრობლემებისა და შესაძლებლობების დასახელება
6. ორგანიზაციული ქცევის ანალიზის სამი დონის განსაზღვრა.

თუ მენეჯერებს სთხოვთ, დაასახელონ მათ წინაშე მდგარი ყველაზე ხშირი ან ხრომული პრობლემები, ერთნაირ პასუხებს მიიღებთ. მენეჯერები ყველაზე ხშირად ადამიანებთან დაკავშირებულ პრობლემებს ასახელებენ. ისინი მსჯელობენ თავიანთი უფროსების სუსტი კომუნიკაციის უნარზე, დაქირავებულების არა-მოტივირებულობაზე, გუნდის წევრებს შორის კონფლიქტებზე, კომპანიის რეორგანიზაციის დროს თანამშრომლების წინააღმდეგობის დაძლევასა და სხვა მსგავს პრობლემებზე. შეიძლება გაგიკვირდეთ, როდესაც შეიტყობთ, რომ ადამიანების უნარ-ჩვევების შესახებ კურსები მხოლოდ ახლახან გახდა ბიზნეს-სკოლის პროგრამების მნიშვნელოვანი ნაწილი.

თუმცა პრაქტიკოსმა მენეჯერებმა დიდი ხანია გააცნობიერეს ადამიანებს შორის ურთიერთობის უნარ-ჩვევების მნიშვნელობა მენეჯერების ეფექტურად მუშაობაში, ბიზნეს-სკოლებმა ეს დაგვიანებით აღიარეს. 1980-იან წლებამდე ბი-

ზნეს სკოლების სასწავლო პროგრამები კონცენტრირებული იყო მენეჯმენტის ტექნიკურ მხარეებზე, ყურადღების ცენტრში განსაკუთრებით ეკონომიკა, ბუღალტერია, ფინანსები და რაოდენობრივი მეთოდები აღმოჩნდა. მენეჯმენტის ტექნიკურ მხარეებთან შედარებით, ადამიანების ქცევასა და უნარ-ჩვევებს მინიმალური ყურადღება ეთმობოდა. უკანასკნელი ორი ათწლეულის მანძილზე ბიზნესის მასწავლებლებმა მენეჯერების ეფექტურ მუშაობაში ადამიანების ქცევის გაგების მნიშვნელობა გააცნობიერეს და, შედეგად, მათი უნარ-ჩვევების შესახებ სავალდებულო კურსი მრავალ სასწავლო პროგრამას დაემატა. როგორც ლიდერობის დარგში მასაჩუსეტსის ტექნოლოგიური ინსტიტუტის სლოუნის მენეჯმენტის სკოლის დირექტორმა განაცხადა: „ბიზნესის ადმინისტრირების მაგისტრანტებმა ტექნიკური და რაოდენობრივი უნარ-ჩვევები შეიძლება ინსტიტუტში სწავლის პირველ ორ წელიწადში შეიძინონ, მაგრამ, მოკლე ხანში ლიდერობისა და კომუნიკაციის უნარი უფრო მნიშვნელოვანი ხდება იმ მენეჯერთა გამოსარჩევად, რომლებიც კარიერაში რეალურ ნარმატებას აღნევენ“.¹

მაღალეფექტური პერსონალის დაქირავებისა და შენარჩუნებისათვის ორგანიზაციების ნარმომადგენლები აცნობიერებენ მენეჯერებში ადამიანებთან ურთიერთობის უნარ-ჩვევების ჩამოყალიბების დიდ მნიშვნელობას. შრომის ბაზრის პირობების მიუხედავად კვალიფიციური მუშახელის რაოდენობა ყოველთვის შეზღუდულია. კარგი სამუშაო გარემოს რეპუტაციის მქონე კომპანიები, როგორიცაა „სტარპაქი“, „ადობე სისტემსი“, „სისკო“, „პოულ ფუდი“, „ამერიკან ექსპრესი“, „ამგენი“, „გოლდმენ საჩისი“, „პფაიზერი“ და „მერიოტი“, ამ მხრივ დიდ უპირატესობას ფლობენ. შეერთებული შტატების მასშტაბით სამუშაო ძალაზე ჩატარებულმა კვლევამ აჩვენა, რომ ხელფასები და დამატებითი შეძლავათები არ არის ადამიანების მიერ სამსახურის მოწონებისა და დამჭირავებელთან დარჩენის ძირითადი მიზეზი. უფრო მნიშვნელოვანია მათი სამუშაოს ხარისხი და მუშაობაში ხელშემწყობი გარემო.² ასე რომ, ადამიანებთან ურთიერთობის კარგი უნარ-ჩვევების მქონე მენეჯერებთან მუშაობა სამუშაო გარემოს, ალბათ, უფრო სასიამოვნოს გახდის, რაც, თავის მხრივ, გააადვილებს კვალიფიციური მუშახელის დაქირავებასა და შენარჩუნებას. ამასთან, სასიამოვნო სამუშაო გარემოს შექმნა ეკონომიკურად გამართლებულია. მაგალითად, კარგი სამუშაო გარემოს რეპუტაციის მქონე კომპანიებს (რომლებიც „მუშაბისისათვის სასურველ 100 საუკეთესო ამერიკულ კომპანიას“ შორის სახელდება) მაღალი ფინანსური შედეგების ჩვენება შეუძლიათ.³

ტექნიკური უნარ-ჩვევები საჭიროა, მაგრამ მენეჯმეტში ნარმატების მისაღწევად საკმარისი არ არის. ამჟამად სამუშაო ადგილებზე კონკურენციისა და მოთხოვნების ზრდის პირობებში მენეჯერები მარტო ტექნიკური უნარ-ჩვევების მეშვეობით ნარმატებას ვერ აღწევინ. მათ აგრეთვე ადამიანებთან ურთიერთობის კარგი უნარ-ჩვევებიც უნდა ჰქონდეთ. ეს წიგნი მოქმედ და პოტენციურ მენეჯერებს ადამიანური ურთიერთობის უნარ-ჩვევების განვითარებაში დაეხმარება.

ორგანიზაციული ეცვის სფერო

სამუშაო ადგილებზე ადამიანების შესწავლას ზოგადად ორგანიზაციული ქცევის კვლევას უწოდებენ. დავიწყოთ ორგანიზაციული ქცევის ტერმინის განსაზღვრით და მოკლედ მიმოვიზილოთ მისი ნარმოშობა.

ორგანიზაციული ქცევა სწავლობს იმ გავლენას, რომელსაც ორგანიზაციებში ინდივიდები, ჯგუფები და სტრუქტურები ქცევაზე ახდენენ. ორგანიზაციული ქცევის მთავარი მიზანია ამ ცოდნის გამოყენება ორგანიზაციების ეფექტურობის გასაუმჯობესებლად. რამდენადაც ორგანიზაციული ქცევა კონკრეტულად მუშახელის დაქირავებასთან დაკავშირებული საკითხებით ინტერესდება, მისი განსაკუთრებული ინტერესის სფეროში შედის სამსახურთან, სამუშაოსთან, სამსახურის გაცდენასა და მიტოვებასთან, პროდუქტიულობასთან, ადამიანთა მიერ სამუშაოს შესრულებასა და მენეჯმენტთან დაკავშირებული ქცევა.

ორგანიზაციული ქცევა ინტერესდება ორგანიზაციაში ქცევის სამი განმსაზღვრელით: ინდივიდებით, ჯგუფებითა და ორგანიზაციის სტრუქტურით. თუმცა მეცნიერები თანხმდებათ, თუ რა თემები შეადგენს ორგანიზაციული ქცევის კვლევის საგანს, ისინი თითოეულის მნიშვნელობის შესახებ ისევ კამათობენ. ამ წიგნში ჩვენ ყურადღებას გავამახვილებთ შემდეგ ძირითად თემებზე:

- მოტივაცია
- ლიდერთა ქცევა და ძალაუფლება
- ადამიანთა შორის კომუნიკაცია
- ჯგუფის სტრუქტურა და პროცესები
- სწავლა
- დამოკიდებულების განვითარება და აღქმა
- ცვლილებების პროცესი
- კონფლიქტი
- შრომის დიზაინი.⁴

სისტემატური კვლევითი ინტუიციის გამდიდრება

თითოეული ჩვენგანი ქცევას თანდათან სწავლობს. ადრეული ასაკიდან დაწყებული ჩვენ სხვების ქმედებას ვუყურებთ და ვცდილობთ ნანახის გამეორებას. მიუხედავად იმისა, გულწრფელად დაფიქრებულხართ თუ არა ამის შესახებ, მთელი ცხოვრების მანძილზე ადამიანებს სწავლობთ. უყურებთ, რას აკეთებენ სხვები, ცდილობთ, გაიგოთ, თუ რატომ მოქმედებენ ამგვარად და, ალბათ, გსურთ კიდეც, გამოიცნოთ, რას გააკეთებენ ისინი სხვა პირობებში. სამწუხაროდ, ზერელე ან განზოგადებულმა მიდგომამ სხვების ქცევის გაგების შესახებ შეიძლება მცდარ პროგნოზამდე მიგიყვანოთ. როგორც ორგანიზაციული ქცევის კვლევა გვასწავლის, პროგნოზის უნარის გასაუმჯობესებლად ინტუიცია უფრო სისტემატური მიდგომით უნდა გავამდიდროთ.

ამ წიგნში სისტემატური მიდგომის გამოყენებით ჩვენ გამოვარკვევთ მნიშვნელოვან ფაქტებსა და ურთიერთობებს, რაც ქცევის უფრო ზუსტად პროგნოზირების საშუალებას მოგცემთ. ეს სისტემატური მიდგომა გულისხმობს, რომ ქცე-

-ქცევა არ არის შემთხვევითი,
თითოეული პიროვნების ქცევას
საუკეთესოდ ძირითად ლოგიკა
უდევს.

ვა არ არის შემთხვევითი, თითოეული პიროვნების ქცევას საფუძვლად ძირითადი ლოგიკა უდევს და ეს ძირითადი ლოგიკა ისე შეიძლება განისაზღვროს და გარდაიქმნას, რომ ინდივიდუალური განსხვავებები ასახოს.

ამ ძირითადი ლოგიკის გარეშე ჩვენ გაგვიჭირდებოდა ქცევის გამოცნობა. მაგალითად, როცა მანქანაში სხდებით, ჩვეულებრივ, განსაზღვრულ და ძალიან ზუსტ პროგნოზს აკეთებთ, თუ როგორ მოიქცევიან სხვა ადამიანები. თუ ჩრდილოეთ ამერიკში ხართ, იცით, რომ სხვა მძლოლები მანქანას საგზაო ნიშნებთან და შუქნიშნის ნითელ შუქთან გააჩერებენ, გზის მარჯვენა მხარეს იმოძრავებენ და მარცხენა მხარეს ჩაგივლიან. შეგიძლიათ წარმოიდგინოთ, რა მოხდება, მანქანის მართვის დროს ადამიანის ქცევა არაპროგნოზირებადი რომ იყოს?

აშკარაა, მოძრაობის წესები მანქანის მართვის დროს ქცევის პროგნოზირებას აადვილებს. შესაძლოა ჩვენთვის ნაკლებ გასაგები იყოს ის წესები (დაწერილი თუ დაუწერელი), რომელიც თითოეულ გარემოში არსებობს. მაგალითად, ლიფტში შესვლისას ბრუნდებით და სახით კარისკენ დგებით? თითქმის ყველა ასე იქცევა. მაგრამ წაგიკითხავთ როდესმე, რომ ასე უნდა მოიქცეთ? — ალბათ, არა! ჩვენ შეგვიძლია დარწმუნებით ვთქვათ, რომ შესაძლებელია ქცევის პროგნოზირება (რასაკვირველია, 100%-ით არა) სუპერმარკეტებში, აუდიტორიებში, ექიმის კაბინეტებში, ლიფტებში და სტრუქტურული სიტუაციების უმტესობაში. ავტომობილის მძლოლების ქცევის მსგავსად (რომლისთვისაც განსაზღვრული წესები არსებობს), ლიფტებში ადამიანების ქცევის (რომლისთვისაც თითქმის არ არსებობს დაწერილი წესები) პროგნოზირებაც შეგვიძლია.

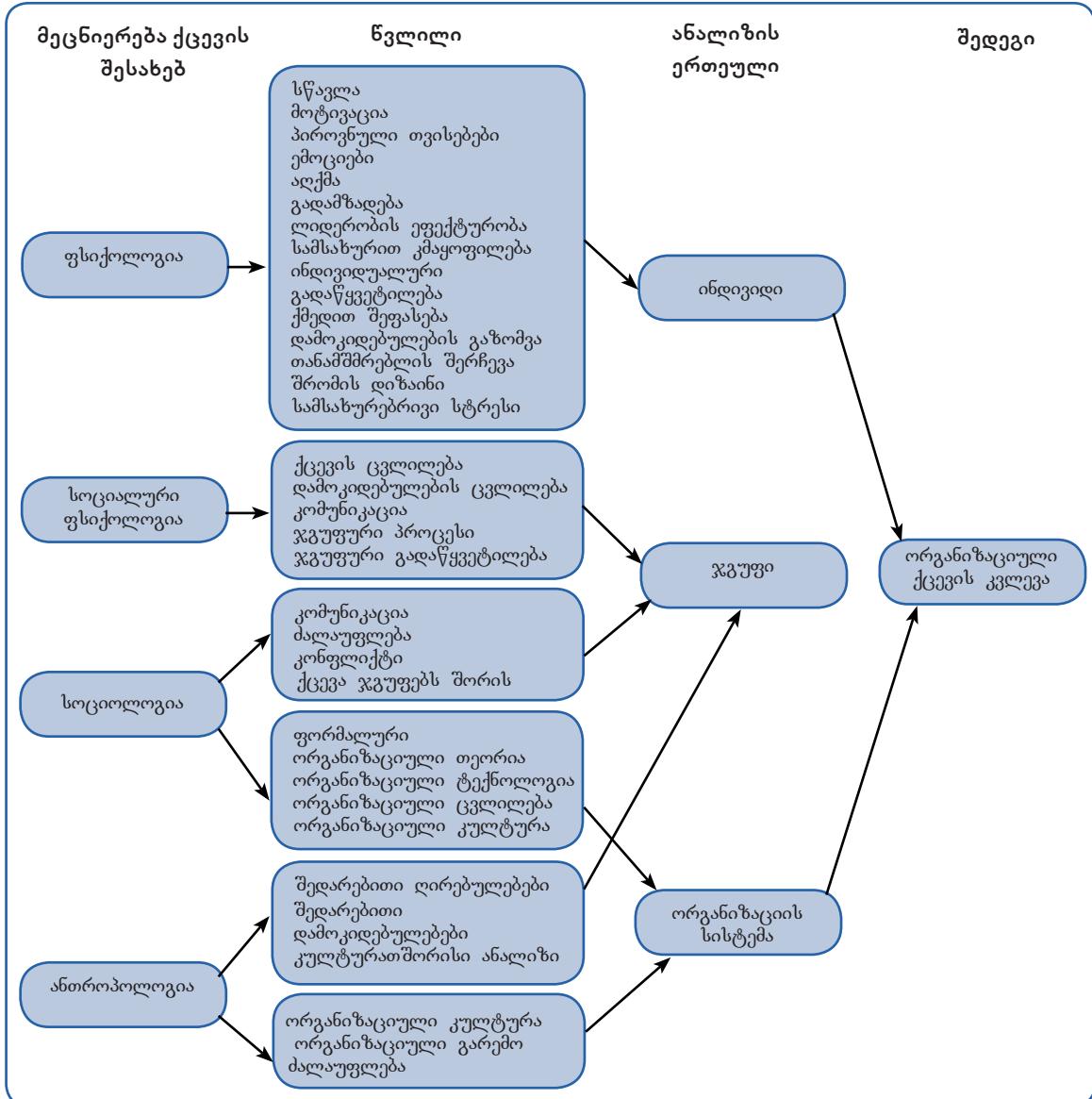
მოკლედ რომ ვთქვათ, ზოგადად ქცევის გამოცნობა შესაძლებელია, ქცევის სისტემატური კვლევა კი ზუსტი პროგნოზის გაკეთების საშუალებას წარმოადგენს. **სისტემატურ კვლევაში ვგულისხმობთ:**

- ურთიერთობების კვლევას
- მიზეზებისა და შედეგების განსაზღვრის მცდელობას
- ჩვენი დასკვნების მეცნიერულ ფაქტებზე დაფუძნებას – იმ მონაცემებზე, რომლებიც შეკრებილია კონტროლირებული პირობების ქვეშ, საკმაოდ ზუსტად არის შეფასებულია და განმარტებული.

სისტემატური კვლევა აძლიერებს **ინტუიციას**, იმ „ინსტინქტურ გრძნობებს“, რაც „ამა თუ იმ ქცევას ახსნის“. რა თქმა უნდა, სისტემატური მიდგომა არ ამტკიცებს იმის მცდარობას, რაც არასისტემატური გზით დაიჯერეთ. ამ ნიგნში ჩვენ მიერ გაკეთებული ზოგიერთი დასკვნა, რომელიც კვლევის საფუძვლიან მიგნებებზეა დაფუძნებული, მხოლოდ დაადასტურებს, რაც უკვე სიმართლედ მიგაჩნდათ, მაგრამ კვლევის შედეგად გამოვლენილი ზოგიერთი ფაქტი შეიძლება დაუპირისპირდეს იმას, რასაც აქამდე საღ აზრად თვლიდით. ვიმედოვნებთ, რომ შეძლებთ ქცევაზე თქვენი ინტუიციური შეხედულებების გაძლიერებას და სისტემატური ანალიზის საშუალებით ადამიანთა ქცევის ზუსტად ახსნისა და პროგნოზირების გაუმჯობესებას.

ილუსტრაცია 1-1

ორგანიზაციული ქცევის სფეროსაკენ



დისციპლინები, რომელიც ხელს უწყობს ორგანიზაციული ქცევის სფეროს

ორგანიზაციული ქცევა არის ქცევის შემსრულებითი მეცნიერება, რომელიც ქცევის შემსრულებელ რამდენიმე დისციპლინას ეყრდნობა, მათ შორის, ფსიქოლოგიასა და სოციალურ ფსიქოლოგიას, სოციოლოგიას, ანთროპოლოგიას. როგორც ილუსტრაცია 1-1 გვიჩვენებს, ფსიქოლოგია ძირითადად ინ-